

Роль зарубежных инвестиций в национальной экономике

Ниматуллаев Хондамир Турсунбой угли – студент Ташкентского
Государственного Экономического Университета

Научный руководитель: Сабирова Лола Шавкатовна – к.э.н.,
доцент кафедры “Оценочное дело и инвестиции” Ташкентского
Государственного Экономического Университета

Аннотация: В данной статье рассматривается роль иностранных инвестиций в экономике страны. Обсуждаются различные виды инвестиций, их влияние на экономическое развитие, методы осуществления прямых инвестиций, а также различия между иностранными вложениями и иностранными инвестициями. Авторы подчеркивают важность инвестиций для бизнеса, инноваций и улучшения жизненного уровня населения. Начало формы

Ключевые слова: иностранные инвестиции, экономика, прямые инвестиции, портфельные инвестиции, привлечение зарубежных капиталов, международное разделение труда, интеграция, расширение производства, текущие потоки, накопленные инвестиции.

Вступление

Иностранные инвестиции занимают существенное положение в экономическом прогрессе стран, включая Узбекистан. Привлечение зарубежных капиталов является неотъемлемой необходимостью, обусловленной международным разделением труда, расширением международных взаимосвязей и интеграцией национальной экономики в мировую экономическую сферу. Этот процесс может способствовать поддержанию и расширению производства, преодолению дефицита средств для приобретения новых технологий и оборудования, снижению уровня безработицы, повышению качества продукции и ее конкурентоспособности,

а также решению других насущных экономических проблем Узбекистана. Эти проблемы представляют актуальные вызовы, требующие поиска стимулирующих методов привлечения иностранного капитала в национальную экономику.

Роль иностранных инвестиций, их определение и классификация

Взаимосвязь национальных экономик с мировым рынком является неотъемлемой и может проявляться в различных формах, варьирующихся по степени интенсивности - от стандартного товарообмена с ограниченным ассортиментом до активного обмена товарами и капиталами, а также ведения совместной экономической деятельности. Уровень открытости экономики каждой страны, будь то открытая, ограниченно открытая или закрытая, напрямую связан с уровнем свободы предпринимательской деятельности внутри страны. Международные потоки долгосрочного капитала принимают различные формы и включают участие экономических агентов из многих стран. Рост интенсивности капитальных потоков между странами и регионами мира обычно сопровождается увеличением объемов иностранных инвестиций в экономику почти всех стран.

Иностранные инвестиции представляют собой различные виды материальных и нематериальных активов, вкладываемых зарубежными инвесторами в объекты предпринимательской и иных видов деятельности с целью получения прибыли. Некоторые определения ограничивают инвестиции только задачами увеличения капитала или достижением текущего дохода. Хотя эта цель играет ключевую роль в условиях рыночной экономики, вложения также могут преследовать и другие, как финансовые, так и неэкономические цели. Понятия "инвестиции" и "капитальные вложения" необходимо различать. Инвестиции в данном контексте понимаются как вложения капитала в возобновление основных фондов, включая как производительный, так и непроизводительный типы. Капитальные вложения, с другой стороны, являются более узким понятием и могут рассматриваться лишь как одна из форм инвестиций, а не как

идентичное понятие. В различных определениях инвестиций отмечается, что они представляют собой вложение денежных средств. Однако инвестирование капитала может осуществляться не только в форме денег, но и в других формах, таких как движимое и недвижимое имущество, различные экономические инструменты (прежде всего ценные бумаги), нематериальные активы и другие.

Зарубежные инвесторы могут быть представлены как физическими, так и юридическими лицами, а также партнерствами. Кроме того, страны и международные организации могут вкладывать средства на основании заключенных межгосударственных соглашений.

Существуют различные формы зарубежных инвестиций:

- Создание нового бизнеса и инвестирование в его уставный капитал;
- Покупка ценных бумаг;
- Приобретение других имущественных и неимущественных прав, включая права на интеллектуальную собственность.

Предложенные в нормативно-правовых актах различных стран определения и перечни зарубежных вложений зачастую являются не полными, а приблизительными, поскольку понятие инвестиций охватывает все формы имущественных ценностей, которые зарубежные инвесторы могут вкладывать в экономику принимающей страны. Список объектов иностранных инвестиций включает в себя:

- Движимое и недвижимое имущество (включая дома, оборудование и другие материальные ценности) и соответствующие им права и денежные средства;
- Ценные бумаги (такие как акции, облигации, векселя, чеки, сертификаты и др.);
- Имущественные права;
- Права на интеллектуальную собственность;

- Права на осуществление предпринимательской деятельности, основанные на законодательстве.

Существует множество различных мотивов, побуждающих инвесторов направлять свободные денежные средства в инвестиции. Экономические условия и контекст, в которых они принимают решение о вложениях, также представляют собой разнообразные факторы. Это разнообразие условий определяет различные виды и формы инвестиций. По отношению к определенным странам важно проводить различие между иностранными вложениями, которые представляют собой инвестиции национальных экономических субъектов за пределами своей страны, и иностранными инвестициями, то есть вложениями иностранных инвесторов в экономику данной страны. Рассматриваются как текущие капиталовложения, осуществляемые в течение года, так и накопленные инвестиции - общий объем зарубежных (иностраных) инвестиций, накопленных к определенному моменту времени. Новые потоки инвестиций ежегодно добавляются к накопленным объемам. Существует также различие между государственными и частными иностранными инвестициями.

Государственные инвестиции представляют собой займы и кредиты, предоставляемые одной страной или группой стран (например, ОЭСР) другим государствам. Это также включает государственное участие в капитале смешанных предприятий и инвестиции государственных предприятий. Индивидуальные инвестиции, с другой стороны, создаются отдельными экономическими субъектами (такими как индивидуальные предприятия, банки, отдельные граждане и т. д.) одного государства в экономику другого. Современные инвестиционные отношения настолько сложны и разнообразны, что государственные и индивидуальные инвестиционные потоки часто тесно взаимодействуют друг с другом.

В зависимости от степени контроля над иностранными предприятиями, инвестиции подразделяются на прямые и портфельные. Прямые инвестиции представляют собой вложения, которые предоставляют инвестору

оперативный контроль над иностранным коммерческим предприятием. Международный валютный фонд (МВФ) определяет прямые инвестиции как инвестиции, которые осуществляются с целью участия в прибылях предприятия, действующего на иностранной территории, и где целью инвестора является получение права непосредственного участия в управлении предприятием.

Главными способами осуществления прямых инвестиций являются:

- Образование собственного филиала, представительства или предприятия за рубежом, полностью принадлежащего вкладчику.
- Покупка или поглощение иностранных предприятий.
- Субсидирование бизнеса иностранных филиалов, включая выделение внутрикорпоративных займов и кредитов дочерним компаниям.
- Приобретение исключительного права пользования природными ресурсами, земельными участками и другими имущественными правами.
- Инвестирование в разработку инноваций и высокотехнологичных производств.
- Покупка акций иностранных компаний с правом контроля над деятельностью предприятия (мажоритарное участие).
- Реинвестирование полученной прибыли.

Процентная доля акций, приобретение которой дает право на контроль над деятельностью компании, определяется по-разному в различных странах. В документах Международного валютного фонда (МВФ) к прямым инвестициям относятся участия в капитале, составляющие не менее 25% уставного капитала. В Канаде, Австралии и Новой Зеландии этот порог составляет не менее 50%, в странах Европейского союза — 20–25%, а в США — 10%.

Реинвестиции представляют собой капиталовложения в объекты коммерческой деятельности, которые финансируются за счет доходов или прибыли иностранных вкладчиков, полученных на территории принимающей страны. Главная роль прямых инвестиций для принимающих

стран заключается в том, что вместе с финансами поступают инновации, передовые методы организации производства, труда и управления.

Портфельные инвестиции, напротив, представляют собой вложения зарубежных вкладчиков в приобретение акций или паев в уставном капитале компаний, не предоставляющие права на контроль управления и не влияющие на предпринимательскую деятельность организации. Это также может включать вложения в другие ценные бумаги принимающих государств, такие как облигации, государственные долговые обязательства и прочее.

Участия в уставном капитале, не предоставляющие права на контроль, иногда называют миноритарными. Доля таких участия должна быть ниже предела, установленного для прямых инвестиций. Прочие иностранные инвестиции включают банковские вклады (счета иностранных юридических лиц в российских банках и наоборот), товарные кредиты (оплата за экспорт и импорт и предоставление кредитов для экспорта и импорта) и другие кредиты (кредиты международных экономических компаний и займы правительств зарубежных стран и прочие займы, исключая товарные). Их исключение из анализа обусловлено разнообразием группы и сложностью получения достоверной статистической информации. В общем случае иностранные инвестиции являются разновидностью инвестиций и выполняют те же функции, что и обычные инвестиции, о которых было упомянуто ранее.

Заключение

В заключение, можно сделать вывод, что иностранные инвестиции представляют собой разнообразные виды имущественных и неимущественных ценностей, вкладываемых иностранными инвесторами в объекты коммерческой и других видов деятельности с целью получения прибыли. В зависимости от уровня контроля над зарубежными компаниями инвестиции подразделяются на прямые и портфельные. Также выделяются государственные и индивидуальные иностранные инвестиции. Существуют текущие потоки инвестиций, представляющие собой капиталовложения,

осуществляемые в течение года, а также накопленные инвестиции — общий объем иностранных инвестиций, собранных к определенному моменту времени.

Литература:

1. Закон Республики Узбекистан “Об инвестициях и инвестиционной деятельности”, от 25.12.2019 г. № ЗРУ-598
2. Хачатурян, А. А. Иностранные инвестиции: учебно-методическое пособие / А. А. Хачатурян. — М.: ГУ ВШЭ, 2013. — 56с.
3. Баффетт У. Эссе об инвестициях, корпоративных финансах и управлении компанией / Уоррен Баффетт; сост., авт. Предисл. Лоренс Каннингем; пер. с англ. — М.: Альпина Бизнес Букс, 2005. — 268 с. 3.
4. Государственное регулирование рыночной экономики: Учебник для вузов / Под общей редакцией д-ра экон. наук, проф. В. И. Кушлина, д-ра экон. наук, проф. Н. А. Волгина. — М.: Экономика, 2001. — 735с.
5. Зубченко, Л. А. Иностранные инвестиции: учебник / Л. А. Зубченко. — М.: Книгодел, 2006.-160 с.